



EDUCACIÓN
CONTINUA
PUCP

CIDE
PUCP

PROGRAMA

Emprende Senior

Herramientas para la
Creación y Crecimiento
de Negocios.

Modalidad
Presencial
NOS PUCP

Inicio
17 de setiembre

Duración
78 horas

Sobre el programa

Emprende Senior

Herramientas para la Creación y Crecimiento de Negocios.

En la actualidad, el emprendimiento se ha convertido en una opción viable y emocionante para personas de todas las edades que desean explorar nuevas oportunidades y crear un impacto en su comunidad. Sin embargo, es importante reconocer que los adultos mayores, aunque poseen una valiosa experiencia y conocimiento acumulado a lo largo de los años, pueden enfrentar desafíos únicos al iniciar un emprendimiento, especialmente en un mundo cada vez más tecnológico.

CIDE PUCP presenta su nuevo programa diseñado específicamente para abordar las necesidades y preocupaciones de los adultos mayores que desean aventurarse en el mundo del emprendimiento. Reconocemos que muchos de ellos pueden no estar tan familiarizados con las nuevas tecnologías y pueden tener inquietudes adicionales relacionadas con la gestión financiera, la planificación empresarial y la adaptación a un entorno empresarial en constante evolución.

El Programa Emprende Senior: Herramientas para la Creación y Crecimiento de Negocios busca generar un espacio de aprendizaje considerando las características propias de los adultos mayores de cara a su proceso de aprendizaje y el desafío que representa gestionar un negocio.

Se brindará herramientas a los participantes que les permitan diseñar un modelo de negocio consistente con el mercado y además, para aquellos que actualmente tienen un negocio en marcha, se les brindará estrategias para promover su crecimiento tomando en cuenta todas sus dimensiones.

Este programa surge como una iniciativa trabajada en articulación con el equipo de innovación de productos de la Dirección de Educación Continua sobre la base de la estrategia de ampliar nuevos segmentos de mercados.

PONTIFICIA
UNIVERSIDAD
CATOLICA
DEL PERU

¿Por qué especializarte con nosotros?



Programa académico meticulosamente diseñado para nutrir las aspiraciones emprendedoras de aquellos en la etapa dorada de la vida, a partir de los 50 años.



Presenta la posibilidad de participar en la concepción de una nueva propuesta empresarial o en la mejora de una idea de negocio existente, contando con la orientación de expertos en emprendimiento.



Oportunidad de formar parte de una vibrante comunidad de emprendedores senior. Podrás conectarte y colaborar con personas que compartan tus intereses y aspiraciones, creando una red de contactos valiosa para su negocio.



Aprenderás de docentes altamente capacitados, todos ellos con una vasta experiencia en el mercado y en el desarrollo de negocios para emprendedores. Nuestros instructores son también seniors exitosos, ofreciendo perspectivas y conocimientos invaluable.



Participarás en nuestro taller final de proyecto de negocio, donde presentarás ante un jurado de destacados expertos del mercado. Además, contarás con la guía y el testimonio inspirador de un emprendedor senior exitoso, brindándote una experiencia auténtica y enriquecedora.

Dirigido a

Adultos mayores de 50 años que tienen una idea de negocio o tienen la intención de emprender un negocio propio.

¿Qué lograrás?

- ▶ Diseñar modelos de negocios acordes a las necesidades del público objetivo al que se dirige en un contexto identificado.
- ▶ Comprender las principales herramientas digitales de investigación para identificar las oportunidades de negocio que lo ayudan al desarrollo de emprendimientos.
- ▶ Aplicar herramientas del campo de la gestión y el emprendimiento para validar las ideas de negocio y reducir el riesgo al iniciar un emprendimiento.
- ▶ Aplicar estrategias para el posicionamiento y desarrollo del emprendimiento en un mercado previamente identificado.

Metodología de Aprendizaje



El programa sigue una metodología secuencial y progresiva para desarrollar capacidades en la aplicación e integración de modelos emprendedores, combinando clases teóricas y prácticas con sesiones de aplicación en casos grupales y un proyecto emprendedor integrador.



La estrategia didáctica del programa se basa en un enfoque participativo y colaborativo, con metodologías como el Aprendizaje Basado en Problemas, trabajo en equipos multidisciplinarios, talleres prácticos, análisis de casos, sesiones de mentoring, evaluaciones formativas y charlas con expertos, promoviendo competencias emprendedoras en la "Economía Plateada".



El programa incluye sesiones presenciales para facilitar la interacción directa entre participantes y facilitadores. Se emplearán actividades de integración grupal y acompañamiento constante para fomentar la construcción del emprendimiento, promoviendo la interacción entre compañeros.

Certificación

Certificado

Certificado a nombre del Centro de Innovación y Desarrollo Emprendedor de la Pontificia Universidad Católica del Perú (CIDE PUCP).

*Deberá tener una asistencia mínima del 80% de horas totales y culminar con nota mínima aprobatoria de 11 en todos los módulos y la sustentación del modelo de negocio.

Plan de Estudios

Horarios: martes y jueves de 7 pm a 10 pm

1. Proyecto de Vida Emprendedora en la Economía Plateada (6 horas)

Este módulo se enfoca en la **exploración del potencial emprendedor** en la "Economía Plateada", centrada en oportunidades y desafíos específicos para adultos mayores. A través de un enfoque personalizado, los participantes reflexionarán sobre cómo el emprendimiento puede contribuir a la creación de un **proyecto de vida significativo y satisfactorio**.

2. Oportunidades de Emprendimiento en la Economía Plateada (9 horas)

En este módulo se analizarán las tendencias demográficas y socioeconómicas que influyen en la "Economía Plateada", identificando **oportunidades de negocio específicas para adultos mayores** en áreas de su interés y que tenga relación con su experiencia. Los participantes evaluarán la **viabilidad y el potencial de crecimiento** de diferentes modelos de emprendimiento en este segmento de mercado.

3. Herramientas Digitales para la Gestión de Emprendimientos (6 horas)

Este módulo brinda una introducción práctica al uso de **herramientas digitales** esenciales para emprendedores en la "Economía Plateada". Los participantes recibirán capacitación en el manejo de las **aplicaciones relevantes para la gestión empresarial**, con el objetivo de superar barreras tecnológicas y aprovechar al máximo las oportunidades digitales para optimizar los procesos que conllevan la ejecución de los negocios.

4. Creación y Validación del Modelo de Negocio (15 horas)

En este módulo los participantes conocerán las principales **estrategias para el desarrollo** de un modelo de negocio **sólido y adaptable** que responda a las necesidades del mercado objetivo. Se explorarán métodos y herramientas para validar la propuesta de valor, segmento de clientes, canales de distribución y fuentes de ingresos, evaluando la **escalabilidad y sostenibilidad** del modelo en el contexto de la "Economía Plateada".

5. Estrategias de Crecimiento y Gestión del Emprendimiento (21 horas)

En este se abordará la **planificación estratégica** para el **crecimiento y la expansión** del emprendimiento. Los participantes aprenderán estrategias de marketing y promoción dirigidas a adultos mayores y sus redes de apoyo, así como la gestión eficaz de recursos humanos, financieros y operativos para garantizar la **rentabilidad y continuidad** del negocio.

6. Taller de Desarrollo de Habilidades Blandas y Liderazgo (9 horas)

Talleres transversales que se centrarán en el **desarrollo de habilidades** de comunicación efectiva, trabajo en equipo y resolución de conflictos en un entorno empresarial diverso. Los participantes también explorarán la autoconfianza, la resiliencia y la capacidad de adaptación frente a los desafíos del emprendimiento, así como el liderazgo inclusivo y colaborativo como **estrategia para motivar** a otros en el proceso emprendedor.

7. Taller de Desarrollo de Modelo de Negocio (12 horas)

Talleres transversales donde se ofrecerán **asesorías y seguimiento del desarrollo del modelo de negocio** de cada participante. A través de sesiones grupales, se identificarán áreas de mejora y **oportunidades de crecimiento**, brindando apoyo continuo para la implementación y optimización del modelo en el contexto de la Economía Plateada. Así mismo, se brindará en espacio de **exposición de un Emprendedor exitoso** en la Economía Plateada a fin de motivar el desarrollo de los proyectos de los participantes.

Plana Docente



Jaime Ampuero

Economista por la Universidad Ricardo Palma, con Maestría en Dirección Estratégica de Negocios Pymes por la Universidad San Ignacio de Loyola. Más de diez años de experiencia en desarrollo de nuevos negocios, sector financiero, y asistencia técnica en ONGs de cooperación internacional. Especializado en Proyectos, Finanzas, y Organización. Docente y Capacitador certificado (NIE).

Ingeniero Químico de la Universidad Industrial de Santander, Colombia, con MBA de la Universidad Santo Tomás (Colombia) y especialización en Gerencia Estratégica de Costos y Gestión. Consultor en Transformación Digital para la PyME Exportadora en PROMPERU. Ha liderado proyectos de innovación en Colombia, Perú y otros países de la región. En Perú, se desarrolla como consultor y docente en Transformación Digital.



Hamilton Martínez



Mariella Ackermann

Ingeniera Industrial por la Universidad de Lima, con MBA en Administración por la Universidad de Lima y la Universidad Autónoma de Barcelona. Más de 20 años en gerenciales de marketing y administración en banca y educación en Perú. Desde mediados de 2015, enfocada en innovación ágil y emprendimiento, buscando impacto positivo en Latinoamérica.

Licenciado en Educación y Magíster en Educación a distancia por la Universidad Nacional Abierta. Internacional Máster Trainer del Programa de Formación de Emprendedores y Empresarios. Docente Universitario en Gestión de Negocios y Emprendimiento (PUCP), con más de 21 años de experiencia internacional en diseño y asesoría de proyectos empresariales.



Óscar Murillo



Rocío Romani

Doctora en Administración Estratégica de Empresas en CENTRUM PUCP, Perú. Especialización en Dirección y Gestión Empresarial en Georgetown University, USA e INCAE Business School. Black Belt Six Sigma PUCP & American Society for Quality, USA. SCRUM Máster. Magister en Alta Dirección con especialización en Marketing, Universidad Rey Juan Carlos, España. Egresada de Maestría en Administración de Servicios de Salud, UNFV, Perú.

Plana Docente



Eliana Gálvez

Profesional con MBA y Máster en Marketing, especializada en dirección estratégica, marketing y gestión comercial. Con más de 19 años de experiencia en empresas nacionales y transnacionales, destacando en implementación y mejora de procesos, desarrollo de negocios y estrategias de marketing. Amplia experiencia en consultorías y asesorías empresariales, además de más de 15 años de experiencia docente en áreas de estrategia, negocios y emprendimiento.

Contador Público Colegiado, con Maestría en Tributación y especialización en NIIFs. Experto en Planeación Tributaria y Laboral, con experiencia en Gerencia Administrativa Financiera y Gerencia General. Amplia experiencia docente en Contabilidad y Tributación, así como en Asesoría Legal y Tributaria en CIDE PUCP. Expositor de seminarios y conferencias contables y tributarias. Con más de 16 años como Gerente General en RAYCONSAC.



Alberto Reyes



Irina Ávila

Ingeniera con Maestría en Educación por la PUCP. Especialista en análisis de sistemas y desarrollo multimedia. Consultora independiente en I+D+i, co-fundadora de MAKERLAB y Asociación 2051 + Perú SUYAY PACHA. Asesora en el CIDE de la PUCP. Con experiencia en Gestión de Proyectos y docente en la FACI y programas de Educación Continua de la PUCP por más de quince años.

MBA, Lic. en Administración y Bachiller en Educación con especialidad en Marketing, Gestión Humana y Coaching. Empresario, Capacitador, Docente, Conferencista y Consultor. Especialista en capacitaciones presenciales y virtuales. CEO de Soluciones Empresariales® con amplia experiencia en capacitación y en diversos sectores empresariales. También empresario con experiencia en inmobiliario, deportivo, exportación, importación, turismo, transporte y comercialización.



Pedro Céspedes

Inversión

Facilidades de pago

	Inversión
Público General*	S/ 3,200
Comunidad PUCP (10% dscto.)	S/ 2,880

*La PUCP ofrece financiamiento únicamente sobre el precio de lista. Consulte con su asesor para más información. Se aplican términos y condiciones en el módulo de inversión.

Descuentos especiales

	Inversión
Pronto pago hasta el 11 de agosto	S/ 2,720

Convenios



12 Cuotas sin intereses

BBVA

3,609
Cuotas mensuales sin intereses

Hasta el 31 de agosto del 2024

Contáctanos

Celular: **914 438 292**

Web: **cide.pucp.edu.pe**

Correo: **emprendedores@pucp.edu.pe**

**Contáctanos vía
Whatsapp**

